

Finanz nvest

Kundenmagazin der nvest Gruppe

№ 10
Herbst 2025

Starke Wurzeln, neue Triebe

Gärtnerei Rechter aus Hannover

Langfristige Wertschöpfung
mit europäischen Aktien

La Française



Editorial

Liebe Kundinnen, liebe Kunden,

heute halten Sie mit der No. 10 die erste kleine Jubiläums-Ausgabe unseres Finanz nvest Magazins in den Händen!

Obwohl die Aktienmärkte in diesem Jahr von negativen politischen Einflüssen - besonders aus den USA - und geopolitischen Konflikten geprägt waren, lieferten sie bislang trotzdem Renditen. Das zeigt sich auch in den drei Fonds unserer NAM-Fondsfamilie. Wir verwalten mittlerweile über 60 Mio. EUR in diesen Strategien und geben Ihnen auf den Seiten 5-6 einen detaillierten Einblick in deren Ausrichtung.

Im „Fonds im Fokus“ stellen wir Ihnen zwei spannende Produkte unseres langjährigen Partners La Française vor: den CM-AM Convictions Euro und den CM-AM Convictions USA. Beide Fonds investieren in Qualitäts- und Wachstumsaktien in ihrer jeweiligen Region und ergänzen so unser Anlageuniversum.

Ein weiterer Schwerpunkt dieser Ausgabe ist das Thema Vorsorge und Vererben. Wir zeigen Ihnen, warum es so wichtig ist, rechtliche und finanzielle Weichen frühzeitig zu stellen, um Ihr Lebenswerk zu schützen. Ein besonderes



Florian Nowacki
Geschäftsführer
nvest Gruppe

Highlight: Mit der Gründung der nvest Stiftung im August 2025 bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Vermögen dauerhaft in Ihrem Sinne wirken zu lassen – dank des Modells der Gemeinschaftsstiftung haben Sie die Möglichkeit, auch mit kleineren Beträgen ein eigenes Stiftungsmandat mit eigenen Stiftungszielen zu gründen.

In unserer Kundenstory blicken wir nach Hannover: Die Familie Rechter führt dort ihren Gärtnereibetrieb in dritter Generation. Im Gespräch mit Ruby Rechter erfahren Sie, wie die Einbindung der nächsten Generation gelingt und wie das Unternehmen es schafft, Tradition und Innovation in Einklang zu bringen, um langfristig erfolgreich zu bleiben.

Wir wünschen Ihnen viel Freude bei der Lektüre dieser Jubiläumsausgabe!

Herzliche Grüße, Ihr Florian Nowacki

In eigener Sache

Wir freuen uns, Ihnen Rebecca Polz als neue Beraterin und Portfoliomanagerin vorstellen zu dürfen. Ihre langjährige strategischen Portfoliosteuerung und Erfahrungen in der Vermögensverwaltung sind wertvolle Bereicherungen für unser Team. Ebenfalls neu im Team ist Bärbel Southwood. Mit ihr haben wir eine erfahrene Immobilienmaklerin an unserer Seite, mit der wir bereits in der Vergangenheit vertrauensvoll Verkaufswünsche von Immobilien umgesetzt haben. Sie unterstützt uns nun dauerhaft bei der Bewertung und Vermarktung.



R. Polz

B. Southwood

Impressum

Herausgeber & Verleger

nvest Vermögensberatungs GmbH
Moorfuhrweg 15
22301 Hamburg

Telefon: +49 40 375 071-00
Fax: +49 40 375 071-09

E-Mail: service@hinvest.com
Internet: www.hinvest.com

Autoren

Niklas Horváth (Chefredakteur),
Sven Nowroth, Florian Nowacki

Lektorat

Felix Wagner

Anzeigen

Leevke Lewandowski
Telefon: +49 40 3750 71-00

Layout & Grafik

Andreas Koeniger

Erscheinungsweise

2x pro Jahr

Druck

RESET ST. PAULI Druckerei GmbH
Virchowstraße 8, 22767 Hamburg



LOKAL GEDRUCKT
Reset St. Pauli
in Hamburg

Bildquellen

Seite 1: Gärtnerei Rechter; Seite 2: AdobeStock, nvest Gruppe; Seite 3: La Française; Seite 4 & 5: AdobeStock, nvest Gruppe; Seite 6: Adobe Stock, nvest Gruppe; Seite 7: Gärtnerei Rechter; Seite 8 (Anzeige): Franklin Templeton

Hinweis

Die Artikel dieses Magazins stellen keine Anlageberatung unter Berücksichtigung der individuellen Verhältnisse und Wünsche des Kunden dar. Bei Bedarf kommen Sie bitte auf uns zu.



La Française

CM-AM Convictions Range: Langfristige Wertschöpfung generieren

Langfristige Value-Strategien gewinnen angesichts veränderter Geldpolitik und globaler Unsicherheiten an Bedeutung. In diesem Umfeld profitiert die CM-AM Convictions Fund Range von über 20 Jahren stabilem Management und einer 5-Sterne-Morningstar-Bewertung (Euro- und US-Version¹), gestützt auf firmeneigene Tools zur Umsetzung eines fundamentalen Aktienansatzes.

Ansatz

CM-AM Convictions Euro und CM-AM Convictions USA konzentrieren sich auf Aktien mit Wachstums- und Qualitätsmerkmalen, ergänzt durch gezielte Diversifizierungsansätze, die eine Anpassung an

Thorsten Rauch

Senior Sales Manager Retail
La Française SAM



veränderte Marktbedingungen ermöglichen (steigende Zinsen, inflationäres Umfeld, komplexe geopolitische Ereignisse, ...). Das Investmentteam wählt Unternehmen mit nachhaltigen Wettbewerbsvorteilen, soliden Bilanzen und erfahrener Management aus, mit dem Ziel einer beständigen langfristigen Performance. Dieser Ansatz erlaubt es den Managern, Marktchancen zu nutzen und gleichzeitig eine strikte Risiko- und Liquiditätskontrolle beizubehalten, was zu begrenzter Volatilität führt. Der im Oktober 2006 aufgelegte CM-AM Convictions Euro hat seine Benchmark seit Auflegung um über 100 Prozentpunkte übertroffen, was einer annualisierten Netto-Überrendite von +2,1 % entspricht - und ihm eine 5-Sterne-Bewertung bei Morningstar¹ eingebracht hat. Das US-Pendant,

CM-AM Convictions USA, im März 2022 aufgelegt, wurde nach dreijähriger Historie ebenfalls mit 5 Sternen¹ bewertet – ein Beleg für seine starke risikoadjustierte Performance.² Beide Fonds haben einen SRI-Risikoindikator von 4/7.³

Vertiefter Einblick in den Anlageprozess

Mit über 20 Jahren Erfahrung nutzt das Managementteam firmeneigene Tools, die qualitative und quantitative Kriterien kombinieren, um einen fundamentalen Investmentansatz zu unterstützen. Dazu zählt zum einen das „Radar Tool“, welches das Anlageuniversum filtert und Chancen anhand von Wachstumskennzahlen, Gewinnrevisionen und Renditekennziffern identifiziert, zum anderen ein Bewertungsmodell, das Geschäftsmodelle mittels eines standardisierten DCF-Ansatzes bewertet und dabei Bilanz- und operative Hebeleffekte berücksichtigt. Dieses Modell ermöglicht eine Einschätzung des mittelfristigen Kurspotenzials von Unternehmen. Dieser Ansatz, der sowohl auf europäischen als auch US-Märkten von Jean-Louis Delhay, Jean-Luc Menard, Valentin Vergnaud und Estelle Bardy konsequent angewendet wird, ver-

waltet ein Vermögen von 1,504 Mrd. € im CM-AM Convictions Euro und 820 Mio. € im CM-AM Convictions USA⁴.

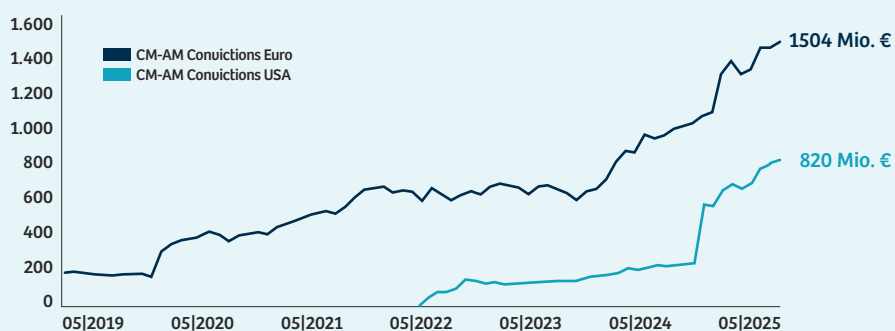
ESG

Die Fonds sind nach SFDR 8 klassifiziert⁵, mit ESG-Integration über einen speziellen Rahmen und ein Bonus-/Malus-System, das die Kapitalkosten beeinflusst. Dabei werden zwei zentrale Kennzahlen überwacht: CO₂-Intensität und Geschlechterdiversität im Vorstand.

Schlussfolgerung

Der Erfolg der Fonds in unterschiedlichen Marktumfeldern beruht auf dem bewährten Investmentansatz und einem robusten Risikomanagement. Die Kombination aus langjähriger Erfahrung und fundamentaler Aktienausswahl bietet Anlegern Zugang zu einer differenzierten und erprobten Strategie für europäische und US-amerikanische Märkte. Die Fähigkeit, sich an wechselnde Marktbedingungen anzupassen, macht die Produktpalette zu einer attraktiven Lösung für Investoren, die langfristige Wertschöpfung durch aktives Management anstreben. «

Verwaltetes Vermögen seit Auflage



Risiken: Kapitalverlustrisiko, Aktienmarktrisiko, diskretionäres Managementrisiko, Konzentrationsrisiko, Liquiditätsrisiko, Fremdwährungsrisiko.

- Quelle: Morningstar, Inc. Alle Rechte vorbehalten. Juni 2025. Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist keine Garantie für die zukünftige Wertentwicklung. Verweise auf ein Ranking, eine Auszeichnung oder ein Label sind kein Hinweis auf die zukünftigen Ergebnisse dieser, des Fonds oder des Managers. Anteilsklassen: CM-AM Convictions Euro S - FR0013384971, CM-AM Convictions USA IC - FR00140077F8.
- Quelle: Groupe La Française, Stand: 30.06.2025. Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein Hinweis auf die künftige Wertentwicklung.
- Der Synthetische Risikoindikator (SRI) ist ein Mechanismus zur Bewertung und Mitteilung des mit einem Anlageprodukt verbundenen Risikos auf einer Skala von 1 bis 7, wobei 1 das geringste und 7 das höchste Risiko darstellt.
- Quelle: Groupe La Française, Stand: 30.06.2025.
- Die SFDR-Klassifizierung ist keine Garantie für die Wertentwicklung der Fonds.

Disclaimer

Marketingmitteilung für nicht-professionelle Kunden im Sinne der MiFID II. Wertentwicklung in der Vergangenheit ist keine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Die Investition in Finanzinstrumente ist mit Risiken verbunden. Ausführliche Informationen und Hinweise zu Chancen und Risiken finden Sie auf: www.la-francaise.com/de/

Fonds und Fondskennungen (ISIN)

CM-AM Convictions Euro RC
ISIN: FR0013384963

CM-AM Convictions Euro IC
ISIN: FR0013384989

CM-AM Convictions USA RC
ISIN: FR00140077E1

CM-AM Convictions USA IC
ISIN: FR00140077F8

Klarer Kurs trotz rauer See

Nach einem starken Börsenjahr 2024 starteten die Kapitalmärkte auch ins Jahr 2025 zunächst zuversichtlich. Doch politische Spannungen, neue US-Zölle und zunehmende geopolitische Unsicherheit sorgten im Frühjahr für eine spürbare Korrektur. Besonders die Ankündigungen aus Washington zur Handelspolitik führten zeitweise zu deutlichen Kursrücksetzern an den globalen Aktienmärkten, während ein zur Schwäche neigender US-Dollar den von US-Unternehmen dominierten Leitindex MSCI World für Euroanleger zusätzlich belastete. Die anschließende Erholungsphase dauert jedoch noch an: Von Jahresbeginn bis zum 30. September 2025 rückte der MSCI World um +3,49 % vor, deutsche Staatsanleihen (REXP) verbesserten sich um +1,22 %, und der Goldpreis stieg in neun Monaten um +28,49 %. Für Anlegerinnen und Anleger war dies ein weiterer Beweis dafür, wie wichtig eine aktive, breit aufgestellte Fondsstrategie ist – wie sie in den drei Fonds der NAM-Familie gelebt wird: NAM Protected Wealth, NAM Global Wealth und NAM Future Wealth.

NAM Protected Wealth

Die defensive Struktur des NAM Protected Wealth erwies sich in diesem Jahr erneut als stabilisierender Faktor. Während der globale Aktienmarkt im Frühjahr aufgrund von Zollarbeitungen und politischen Turbulenzen um rund 20 % korrigierte, fiel der Fonds in diesem schwierigen Umfeld nur moderat um etwas mehr als 7 %. Die anschließende Erholung setzte den Aufwärtstrend fort, und per 30. September 2025 weist der Fonds eine Wertsteigerung im laufenden Jahr von +4,42 % nach Kosten auf. Auf

Aktienseite waren Investments in den Value Intelligence ESG Fonds, SQUAD-MAKRO und den Heptagon Kopernik Global All Cap, den wir im Frühjahr erstmals ins Portfolio aufgenommen haben, besonders profitabel. Sie bilden die In-

Sven Nowroth

Geschäftsführer
nvest Gruppe



vestments in Minenwerte sowie ausgewählte globale Small- und Mid Caps, aber auch in physisches Gold ab. Letzteres erwies sich nicht nur als Stabilisator, wie man es oft von Gold erwartet, sondern sorgte für eine stärkere Entwicklung als in vielen Aktienmärkten. Im Rentenbereich überzeugten insbesondere Unternehmensanleihen, darunter der FAM Renten Spezial (+4,88 %), LF Dynamic Yield (+4,24 %) und Zantke Euro Corporate (+2,14 %). Zuletzt wurden selektiv einige Gewinne auf Aktienseite realisiert. Die Allokation blieb weitgehend stabil: Ende September waren ca. 50,1 % in Aktien, 27,0 % in Anleihen und 20,5 % in Liquidität investiert.

NAM Global Wealth

Der NAM Global Wealth, als ausgewogene Strategie zwischen defensivem Schutz und offensiven Chancen, verzeichnete eine Wertsteigerung von +2,50 % nach Kosten bis Ende September. Das Frühjahr brachte eine stärkere Belastung: Während der Markt fiel, hat auch diese Strategie

reagiert, und der Fonds verlor im Tief rund 12 %. Die stärkeren Rückgänge lassen sich vor allem auf die Gewichtung im Healthcare Bereich, aber auch durch die stärkere Gewichtung im US-Dollar erklären, welche in dem betrachteten Zeitverlauf kräftig gegenüber dem EURO nachgelassen hat. Durch den bewusst fehlenden Anteil an Rohstoffen, die in diesem Jahr aber gute Renditebeiträge lieferten, hängt der NAM Global Wealth Fund der defensiveren Struktur des NAM Protected Wealth Funds hinterher. Auf Dreijahressicht zeigt sich allerdings weiter die Outperformance durch die strategische Aktien-Mischung (siehe Grafik rechts). In der Erholungsphase konnte der Fonds sich wieder stabilisieren, insbesondere durch selektive Nachkäufe im Heptagon Kopernik Global All Cap, Allianz Oriental Income und SQUAD GALLO. Gehaltene Einzelaktien wie die kanadische Brookfield zeigten auch in diesem Jahr eine positive Wirkung auf das Gesamtergebnis, während der Pharmakonzern Novo Nordisk – unserer Meinung nach unverhältnismäßig stark – gemeinsam mit vielen anderen Werten aus dem Wirtschaftssektor Pharma verlor. Hier nutzte das Fondsmanagement günstige Kaufkurse und stockte wieder auf. Ende September war der Fonds zu ca. 65,0 % in Aktien, 19,3 % in Anleihen und 15,0 % in Liquidität investiert. Die aktuelle Wertentwicklung spiegelt somit die Strategie wider: Chancen nutzen, Stabilität wahren und kurzfristige Marktschwankungen ausgleichen.

NAM Future Wealth

Der NAM Future Wealth Fund verfolgt eine langfristige Strategie, die sich auf Technologie, Gesundheit/Biotech, Energie und Asien »



nen in führende Technologieunternehmen wie Alphabet und Alibaba nutzen die strukturelle Wachstumsdynamik der KI und der Digitalisierung. Im Gesundheitssektor profitieren Investments in den Polar Capital Biotechnology Fund von disruptiven Innovationen wie Gen- und Zelltherapien, die angesichts der globalen Alterung stark nachgefragt werden. Im Bereich Power/Energie unterstützt der TBF Smart Power Fund den Aufbau intelligenter Stromnetze, die von nationalen Infrastrukturprogrammen profitieren und weniger von Handelszöllen betroffen sind. Asien-Investments über den Ovid Asia Pacific Infrastructure Fund adressieren die stetig wachsende Nachfrage nach kritischer Infrastruktur und bieten ein langfristig unkorreliertes Wachstumspotenzial.

„Stärke zeigt sich nicht in ruhigen Märkten, sondern wenn die Wellen höher schlagen.“

Suen Nowroth

Haltung: Risiken verstehen, Chancen nutzen und das große Ganze im Blick behalten.

Gerade in Phasen, in denen politische Schlagzeilen oder Marktgerüchte die Stimmung belasten, trennt sich diszipliniertes Investieren von impulsivem Handeln. Hier zeigt sich die Stärke eines aktiven Ansatzes: Rücksetzer werden nicht gefürchtet, sondern als Gelegenheit genutzt, Qualität günstiger einzusammeln. Antizyklisches Denken und konsequente Diversifikation helfen

dabei, kurzfristige Schwankungen auszubalancieren und langfristig am Wachstum der Weltwirtschaft teilzuhaben.

Denn am Ende entscheidet nicht der perfekte Einstiegszeitpunkt, sondern die Überzeugung, investiert zu bleiben – mit einer Strategie, die Bewegung zulässt, ohne das Ziel aus den Augen zu verlieren. Genau dafür stehen die NAM-Fonds: aktiv gemanagt, breit diversifiziert und mit dem Anspruch, Stabilität und Ertrag in Einklang zu bringen – auch in einem Umfeld, das ständig im Wandel ist. Die Entwicklungen im laufenden Jahr zeigen, dass die NAM-Fondsfamilie gut positioniert ist, um die kommenden Monate flexibel und gezielt auf Chancen und Risiken zu reagieren – unabhängig davon, in welche Richtung sich die Märkte zum Jahresausklang entwickeln. «

konzentriert. Nach der Ankündigung neuer US-Zölle durch Präsident Trump geriet diese global ausgerichtete Strategie zusammen mit dem Markt unter Druck und erlitt zwischenzeitlich einen Kursverlust von 18,4 %. Schritt für Schritt arbeitete sich der Fonds aus diesem Tief heraus und erreichte am 30.09.2025 ein All-Time-High mit +6,61 % YTD nach Kosten. Die Strategie des Fonds bleibt klar: Investio-

Fazit

Die vergangenen Monate haben gezeigt, dass erfolgreiche Geldanlage weit mehr ist als das bloße Mitfahren auf den Märkten. Wer breit aufgestellt investiert, bleibt auch in bewegten Zeiten handlungsfähig. Die drei NAM-Fonds folgen diesem Grundsatz konsequent – mit unterschiedlichen Schwerpunkten, aber einer gemeinsamen

NAM Funds seit Auflage (Stand: 30.09.2025)





Das Testament

Ihr letzter Wille zählt. Die gesetzliche Erbfolge berücksichtigt nur Verwandtschaftsgrade, nicht aber persönliche Beziehungen oder besondere Umstände. Möchten Sie Ihren Nachlass aktiv bestimmen oder steuerlich optimieren, sollten Sie tätig werden.

Viele Menschen schieben diese wichtigen Entscheidungen vor sich her, oft aus Unbehagen oder der falschen Annahme, das Gesetz würde ausreichend Schutz bieten. Doch die Realität sieht anders aus: 70 % der Deutschen haben kein Testament, ein Familienstreit bei Erbschaften ist die Regel, nicht die Ausnahme, und Steuer-Kaskaden vernichten Vermögen über Generationen hinweg und können letztlich auch zu erheblichen Liquiditätsrisiken und ungewollten Verkäufen von Familienbesitz führen.

Der erste Schritt – einfacher als gedacht

Vorsorge beginnt nicht mit komplizierten Verträgen, sondern mit einem klaren Überblick. Gemeinsam mit Ihnen überprüfen wir bestehende Vollmachten für Depots und Konten und erstellen für Sie ihren individuellen Fahrplan. So identifizieren wir frühzeitig notwendige Handlungsfelder und schaffen die Basis für eine sichere Zukunftsplanung.

Dabei arbeiten wir Hand in Hand mit einer renommierten Anwaltskanzlei. Sie sorgt für eine passgenaue rechtliche Beratung und dafür, dass alle Maßnahmen wasserdicht umgesetzt werden – von der Gestaltung wirksamer Vollmachten bis zur rechtssicheren Testamenterstellung. So verbinden wir unsere Finanzplanung mit höchster juristischer Expertise.

Beginnen Sie am besten noch heute damit, sich Gedanken zu machen: Was ist Ihnen wichtig? Wen möchten Sie absichern? Wem vertrauen Sie Ihre wichtigsten Entscheidungen an?

Doch was geschieht, wenn kein direkter Erbe vorhanden ist? In diesem Fall fällt das Vermögen an den Staat – ein Ergebnis, das selten im Sinne des Erblassers ist. Mit der nvest Stiftung bieten wir eine maßgeschneiderte Lösung: Sie haben die Möglichkeit, Ihr Vermögen dauerhaft in Ihrem Sinne wirken zu lassen, sei es für wohltätige Zwecke oder zur Förderung bestimmter Projekte. Eine abgestimmte Vorsorgeplanung erspart Ihnen nicht nur emotionale Belastung in schweren Zeiten, sondern auch rechtliche Unsicherheiten und finanzielle Schwierigkeiten. Ihre Familie wird es Ihnen danken. «

Ganzheitliche Vorsorge

Heute schon an morgen denken

Wenn wir an Vorsorge denken, haben die meisten von uns zunächst finanzielle Aspekte im Kopf: Sparen für das Alter, eine Immobilie oder die Ausbildung der Kinder. Doch wahre Vorsorge geht weit darüber hinaus und umfasst alle Bereiche, die für ein selbstbestimmtes Leben und den Schutz der Familie entscheidend sind.

Eine durchdachte Vorsorgestrategie berücksichtigt vier wesentliche Säulen: die finanzielle Absicherung für alle Lebensphasen, die rechtliche Vorsorge durch Vollmachten und Verfügungen, die medizinische Vorsorge für Situationen, in denen Sie nicht mehr selbst entscheiden können, und schließlich Ihren letzten Willen, um Ihr Lebenswerk in die richtigen Hände zu legen.

Finanzielle Vorsorge

Das Fundament Ihrer Vorsorgeplanung. Eine solide Finanzplanung beginnt mit der ehrlichen Bestandsaufnahme Ihrer aktuellen Situation und einer realistischen Einschätzung Ihrer zukünftigen Bedürfnisse. Neben Vermögenswerten gehört auch die Absicherung von Risiken durch Berufsunfähigkeits- und Haftpflichtversicherungen sowie die Berücksichtigung von Inflationsentwicklungen dazu.

Rebecca Polz
Portfoliomanagerin
& Beraterin



Rechtliche Vorsorge

Die Vorsorgevollmacht – Vertrauen in gute Hände. Ihr Sicherheitsnetz für den Fall, dass Sie durch Krankheit, Unfall oder Alter nicht mehr selbst entscheiden können. Ohne eine Vollmacht müssen Angehörige (auch Ehepartner oder volljährige Kinder) gerichtlich eine rechtliche Betreuung beantragen – ein oft langwieriger und belastender Prozess.

Eine Depot- und Kontovollmacht ersetzt keinesfalls die Vorsorgevollmacht, ergänzt diese aber ideal.

Medizinische Vorsorge

Die Patientenverfügung – Ihre Wünsche für den Ernstfall. Orientierung dafür, welche medizinischen Behandlungen Sie wünschen oder ablehnen, falls Sie dies nicht mehr selbst entscheiden können.

Vorsorge in vier einfachen Schritten

1

Bestandsaufnahme

Erfassung Ihrer Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, um eine solide Basis für die Planung zu schaffen. So entsteht Klarheit über Ihre aktuelle Ausgangslage.

2

Zieldefinition

Bestimmung Ihrer kurz-, mittel- und langfristigen Ziele für eine verlässliche Orientierung, die Ihre gesamte Finanz- und Lebensplanung strukturiert.

3

Risikoanalyse

Bewertung möglicher Risiken und deren Auswirkungen auf Ihr Vermögen. So lassen sich Schwachstellen erkennen und frühzeitig passende Lösungen entwickeln.

4

Strategieentwicklung

Schaffung eines maßgeschneiderten Aktionsplans auf Basis der Analyse. Er verbindet Ihre Ziele mit konkreten Maßnahmen und macht Ihre Planung dauerhaft umsetzbar.





u. l.: Ruby Rechter, Horst Rechter und Bettina Rechter

Starke Wurzeln, neue Triebe

Seit drei Generationen prägt die Familie Rechter die Friedhofskultur in Hannover. Ruby Rechter erzählt im Interview, wie sie gemeinsam mit ihren Eltern den Familienbetrieb in die Zukunft führt – und welche Werte sie von ihren Eltern übernommen hat.

Die Gärtnerei Rechter wird nun in der dritten Generation geführt. Was bedeutet Ihnen diese Kontinuität – persönlich wie unternehmerisch?

Für mich bedeutet sie Verantwortung und Dankbarkeit. Verantwortung, weil ich das Lebenswerk meiner Eltern und Großeltern weiterführen darf – einen Betrieb, dessen Führung auch mit Herausforderungen verbunden ist. Dankbarkeit, weil ich auf ein starkes Fundament bauen kann. Besonders wichtig ist mir, diesen Familienbetrieb, der die Grabpflege von rund 4.000 Grabstellen auf 20 Friedhöfen in Hannover und Umgebung umfasst, zu bewahren und weiterzuentwickeln.

Welche Werte oder Grundsätze haben Sie übernommen, und wo haben Sie bewusst neue Wege eingeschlagen?

Unser Fundament sind Werte, die sich bis heute durchziehen: Bodenständigkeit, Verlässlichkeit und Freude an Qualität. Ich habe von Anfang an gelernt: Es geht nicht nur um Pflanzen, sondern vor allem um Menschen. Unsere Kunden sollen spüren, dass wir mit Herz und Kompetenz arbeiten. Mein Vater sagt immer: „Die Kunden kaufen

bei uns nicht die Pflanzen, weil sie besonders schön oder günstig sind. Sie kaufen bei uns, weil wir sie ehrlich beraten und unsere Leidenschaft zeigen.“ Gerade in unserer Branche sind ein offenes Ohr und ein freundliches Wort unverzichtbar.

Gleichzeitig setze ich bewusst neue Akzente. Der erste Schritt war unser Auftritt in den sozialen Medien – so haben wir uns für viele Menschen sichtbarer gemacht. Darauf möchte ich nun aufbauen: durch Digitalisierung, modernere Arbeitsabläufe und neue Vermarktungswege. Auch in der Produktion haben wir uns weiterentwickelt: Bodendecker und Stauden produzieren wir weiterhin selbst, unser Sortiment passen wir gezielt an. Bei Beet- und Balkonpflanzen arbeiten wir inzwischen mit festen Partnern zusammen, um unsere Kräfte besser einzusetzen.

Welche Anpassungen waren nötig, um das Unternehmen zukunftsfähig zu halten?

Wie in der Finanzwelt gilt auch bei uns: Wer erfolgreich bleiben will, muss sein „Portfolio“ regelmäßig anpassen. Wir haben unser Sortiment um klimaresistente und insektenfreundliche Pflanzen erweitert und die Dauergrabpflege gezielt gestärkt. Sie bietet unseren Kunden langfristige Sicherheit und Vertrauen – und uns Stabilität und Planbarkeit in einem Geschäft, das stark von Witterung und Saison abhängt. Neben unserer gärtnerischen Kompetenz sind hier Beratung und Vertrauen entscheidend.

Welche Trends oder Veränderungen sehen Sie aktuell, und wo investieren Sie am meisten?

Die Grabgestaltung und Friedhofskultur entwickeln sich weiter. Kunden wünschen sich pflegeleichte, langlebige Pflanzen, naturnahe Konzepte und individuelle Beratung. Um diesen Erwartungen gerecht zu werden, setzen wir auf Qualität und auf unser Team. Nur gut ausgebildete, motivierte Mitarbeiter können unseren Anspruch an Professionalität und Einfühlungsvermögen erfüllen.

Darum investieren wir in Aus- und Weiterbildung, etwa durch Wettbewerbe wie die Meisterschaft junger Friedhofsgärtner oder Gartenschauen. Das stärkt Wissen, Zusammenhalt und Motivation. Gleichzeitig setzen wir auf moderne, energieeffiziente Maschinen – darunter Akkutechnik – und engagieren uns im FiniTo-Projekt zur Torfrezudierung.

Was motiviert Sie, täglich mit so viel Energie in der Gärtnerei zu stehen?

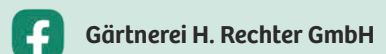
Zum einen die enge Zusammenarbeit mit meiner Familie. Unser Unternehmen hält tatsächlich die ganze Familie in Betrieb – und genau das macht es so besonders. Beruf, Heimat und Zusammenhalt fließen hier ineinander.

Zum anderen motiviert mich das Handwerk selbst. Wir schaffen jeden Tag etwas mit unseren Händen, sehen sofort Ergebnisse und erhalten direktes Feedback von unseren Kunden. Besonders berührend sind Begegnungen in schwierigen Lebenssituationen, wenn es um die Gestaltung oder Pflege eines Grabes geht. Mit Zeit, Empathie und guter Beratung können wir oft ein Stück Erleichterung schenken. Wenn ein Kunde mit einem besseren Gefühl oder sogar einem Lächeln nach Hause geht, weiß ich, warum ich meinen Beruf so gern ausübe.

Welchen Rat würden Sie anderen bei einem Generationswechsel geben?

Ich selbst stehe gerade vor der Herausforderung, in die Geschäftsführung einzutreten. Künftig werde ich den Betrieb gemeinsam mit meinem Vater leiten – ein unschätzbare Vorteil, da ich von seiner Erfahrung lernen und gleichzeitig eigene Akzente setzen kann.

Ich achte die Wurzeln, die mein Großvater gelegt und mein Vater erfolgreich weitergeführt hat. Dieses Fundament möchte ich mit meinen Ideen, meiner Energie und meinem Engagement erweitern. So können neue Triebe wachsen, ohne die alten Wurzeln zu kappen. «



Was verbindet KI und Infrastruktur?

Bis 2030 könnte sich der Energieverbrauch europäischer Rechenzentren durch den Aufstieg von KI verdoppeln. Wie können Sie von Investitionen in Infrastruktur profitieren, um Innovationen von morgen zu ermöglichen?

**Entdecken Sie
Anlagechancen in Infrastruktur.
www.franklintempleton.de/das-grosse-ganze**



Alle Anlagen sind mit Risiken verbunden. Vor Abschluss einer Investition empfiehlt sich eine professionelle Anlageberatung. Der Wert einer Anlage kann steigen oder fallen. Anleger können ggf. nicht den investierten Betrag zurückerhalten. Informieren Sie sich jetzt über die mit einer Anlage in unsere Fonds verbundenen Chancen und Risiken: www.franklintempleton.de. Verkaufsprospekte und weitere Unterlagen erhalten Sie kostenlos bei Franklin Templeton International Services S.à r.l., Postfach 11 18 03, 60053 Frankfurt a. M., Mainzer Landstraße 16, 60325 Frankfurt a. M., Tel: 08 00/0 73 80 01, Fax: +49(0)69/2 72 23-120.

© 2025 Franklin Templeton. Alle Rechte vorbehalten. Stand: 1.2.2025.